



GUÍA PARA EMPRESARIOS · MÉTODO CRECE CON IA

Recupera más de un sueldo al año con IA, sin contratar a nadie.

La forma de trabajar con la que dirijo una empresa industrial de más de 17 M€, preparada para la tuya. En 7 días tu equipo trabaja con IA y en 30 tienes resultados.

SE LEE EN 10 MINUTOS

MIGUEL MARTÍNEZ GIL



El trabajo invisible que se come tu empresa.

No es falta de ganas ni de talento. Es tiempo. Más de la mitad del tiempo de oficina se va en comunicar: reuniones, correo y chats (Microsoft). Y casi todo se repite cada semana.

■ Presupuestos y ofertas que se rehacen a mano

■ Informes y cuadros de mando para dirección

■ Correos, actas y seguimiento de clientes

■ Documentación, traducciones y maquetación

■ Clientes que dejan de comprar sin que nadie avise

■ Encargos que salen fuera porque dentro no hay tiempo

«Si se lo has explicado más de tres veces a alguien, es una receta. Y una receta la puede hacer tu equipo de IA.»

MIGUEL MARTÍNEZ GIL

40 %

menos de tiempo en los textos de trabajo con IA, y mejor hechos.

Experimento con 453 profesionales publicado en *Science*.

Qué es el Método CRECE con IA.

Tu empresa, con su propio equipo de IA. Es la forma de trabajar que uso cada día en la dirección de Revestech, preparada para tu empresa, sea del sector que sea y aunque no seas técnico.

7 días

**Tu equipo
trabaja con IA**

Instalado en tu empresa, con tus personas y con vuestra forma de trabajar.

30 días

**Tienes
resultados**

Horas recuperadas y trabajo que ya no sale fuera, medidos en tu empresa.

0

**Sin programar
ni contratar**

No necesitas un departamento técnico ni sumar a nadie a la plantilla.

Cuatro cosas que notas desde el primer mes.

Crecer

1

- Decisiones con las cifras comprobadas, no a ojo
- Lo que sabe tu equipo queda escrito en la empresa

Automatizar

2

- En minutos lo que hoy lleva horas: informes, actas, correos
- Lo que le corriges, lo aprende y lo aplica desde ese momento

Vender más

3

- Te dice qué clientes se están durmiendo y a quién llamar
- Preparas cada negociación para no ceder sin nada a cambio

Ahorrar tiempo y dinero

4

- Horas de tu equipo que se dedican a lo que vale
- Maquetación, textos y análisis: el primer borrador sale de casa

El caso Revestech.

En 9 semanas, mi equipo de IA hizo en Revestech un trabajo que fuera habría costado

43.873 €

La IA costó 720 €. **Más de 60 veces lo invertido.**

15

IDIOMAS

588

PÁGINAS
MAQUETADAS

27

CUADROS DE
MANDO

16

DISEÑOS

Dirección

Comercial

Marketing

Finanzas

Internacional

Diseño



Valoración del trabajo hecho entre el 1 de agosto y el 5 de octubre de 2026, a tarifas de mercado publicadas, contando siempre por lo bajo y sin IVA. Coste de la IA: dos licencias de 360 €.

¿Cuánto te cuesta no tener tu equipo de IA?

Mueve los números y mira cuánto trabajo puedes recuperar al año. Es una estimación con tus números, no una promesa: la cifra buena es la que midamos en tu empresa.

14.400



Profesional o autónomo

16 horas a la semana en papeles; su hora vale 40 €. 360 h al año.

46.800



Pequeña empresa

5 personas de oficina, 16 h a la semana cada una; la hora cuesta 26 €. Una persona a jornada completa.

187.200



Empresa mediana

20 personas de oficina, 16 h a la semana cada una; 26 € la hora. Más de 4 personas a jornada completa.

Calcula lo tuyo en la versión web de esta guía.

Cálculo: personas × horas a la semana × 45 semanas × la parte que cuentas (del 30 al 50 %) × lo que cuesta una hora. Un sueldo completo son 1.750 horas al año. En España, cada hora trabajada cuesta de media unos 26 € a la empresa (INE).

Del diagnóstico a los resultados.

1

ESTA SEMANA

Diagnóstico

Una llamada para ver dónde se le va el tiempo a tu empresa, cuánto vale y si encaja con las plazas que tengo este mes.

2

DÍAS 1 A 7

Implantación

Tu equipo trabaja con IA en lo que más pesa, con vuestras reglas y vuestros datos.

3

DÍA 30

Resultados

Medimos las horas recuperadas y el trabajo que ya no sale fuera. Con números, no con sensaciones.

4

DESDE ENTONCES

Se queda en tu empresa

Aprende de cada corrección y lo que sabe tu equipo queda escrito: quien llega nuevo aprende antes.

Lo que te enseñó, lo hago antes en mi empresa.



Soy Miguel Martínez Gil. Padre, empresario y enamorado de la IA y las ventas digitales. Soy co-CEO de Revestech, la empresa familiar industrial que fundó mi familia en 1945 y que hoy fabrica sistemas de impermeabilización con ventas en más de 50 países.

+17 M€

empresa que dirijo

+450.000

seguidores en redes

+1.200

personas en directo en
una masterclass

1945

empresa familiar, cuarta
generación

Formo a empresarios en escuelas de negocio y llevo la IA a la dirección, las ventas y el marketing de una empresa real todos los días.



revestech®

Trabajo con pocas empresas cada mes.

Para dedicar a cada una la atención que necesita. Por eso, antes de empezar, valoramos si encajamos.

Es para ti si...

- ✓ Diriges una empresa o un equipo y el día no te llega
- ✓ Tu equipo pierde horas en tareas que se repiten
- ✓ Quieres resultados medibles en 30 días, no una moda
- ✓ Estás dispuesto a implicarte en la primera semana

No es para ti si...

- Buscas una herramienta mágica sin cambiar nada
- Quieres que otro lo haga sin tu equipo
- Solo te interesa probar por curiosidad

09 · TU SIGUIENTE PASO

Reserva tu diagnóstico.

En la llamada vemos dónde se le va el tiempo a tu empresa, cuánto vale y qué harías en los primeros 7 y 30 días. Si encajamos, te digo cómo empezar. Si no, te lo digo también.

Lláname: +34 618 22 57 42

Escríbeme por WhatsApp

TELÉFONO

+34 618 22 57 42

WEB

miguelmartinezgil.com

EMAIL

miguel@miguelmartinezgil.com

Las cifras de ahorro son estimaciones con números de ejemplo, no una promesa: la cifra buena es la que midamos en tu empresa.